



## エデンレッド、CSI社を買収

### 成長著しい北米の企業間決済市場に参入

企業、従業員および店舗向け決済ソリューションの世界的リーダーであるエデンレッドは、北米における企業間決済（コーポレートペイメント）ソリューションの大手プロバイダー、Corporate Spending Innovations（以下、CSI）の買収に関する契約を締結しました。堅固な基盤を有し、高収益で成長著しいフィンテックソリューションを提供する企業の買収により、エデンレッドは、デジタル化が急速に進む北米の企業間決済市場がもたらす様々なビジネス機会に対応する体制が整いました。約6億米ドルによる今回の買収は、2年ほど前に両社間で締結されたヨーロッパ市場における提携関係の結果として実現しました。エデンレッドの「Fast Forward（ファストフォワード）」戦略に則った今回の買収により、急成長する企業間決済市場における開発の強化、デジタルペイメント基盤技術の拡張および北米における存在感の大幅増大が可能となります。

フロリダ州ネイプルズに本社を置くCSIは、北米における企業間決済ソリューションの大手プロバイダーです。市場でトップクラスのクラウドベースの買掛金ソフトウェアを活用して800社以上の法人顧客の法人間の支払いの自動化と合理化を行うことにより、475,000社に上る取引企業間での決済の効率化を実現しています。2018年には、約110億米ドル（約1兆3200億円）の取引を管理し、処理件数は約90万件に達するとCSIは予想しています。堅固な基盤を有する高収益のフィンテックソリューションとして、CSIは、ここ数年間2桁での増収を達成しており、2018年通年の調整後EBITDA<sup>1</sup>を2,600万米ドル（約31億2000万円）と予想しています。

### 独自のデジタルプラットフォームを活用して、成長著しい大規模市場に参入

今回の買収により、エデンレッドは、北米での事業拡大の大きな足がかりを得ることが可能となり、企業決済市場の規模にして25兆米ドル<sup>2</sup>相当、すなわち世界市場の20%となります。この市場は、急速にデジタル化が進んでいますが、現金および小切手での取引が依然として企業間決済全体の3分の2近くを占めています。このような手作業や紙ベースの処理への依存は、取引の可視化の弊害となり、不正のリスクのみならず、請求書の照合に膨大なコストや時間を要する原因となっています。エデンレッドは、CSIがこれらの課題に取り組み、今後数年間にわたって、20%以上の年間収益増を達成すると期待しています。

CSIは、買掛金勘定処理全体の管理の簡素化と合理化をもたらす独自の自動支払プラットフォームを提供しています。MasterCardおよびVisaのバーチャルカード（インターネット決済限定で使用可能なカード番号）、ACH<sup>3</sup>決済、パーチャシングカード（購買用の法人カード）および小切手を含むすべての支払方法に対応しています。このプラットフォームは、475,000社以上の法人からなるアクセプタンスネットワーク（加盟企業のネットワーク）の上に構築され、あらゆるERP（基幹業務システム）や出張手配ツールが統合

<sup>1</sup> 経常外費用調整後のEBITDA

<sup>2</sup> MasterCard社の投資家コミュニティプレゼンテーションより（2017年）

<sup>3</sup> 電子決済および送金に使用される米国の金融ネットワーク（Automated Clearing House）。「直接支払い」とも呼ばれるACH決済は、紙の小切手やクレジットカード網、従来型の電信送金、現金支払・送金を使用することなく、銀行口座間で資金を移転する方法です。

されたシステムに、豊富な API を通じてアクセス可能であり、正確性、費用対効果、セキュリティ、照合、リアルタイム制御の面で顧客企業におけるサプライヤーへの支払い処理の改善につながります。

CSI は、メディア産業、接客業およびスポーツ・イベント業界の企業に対する業務実績を経て、現在は、大幅な拡大が見込める市場での事業展開を視野に入れ、直接および間接流通チャンネルを介し、医療、保険、通信、教育など他の市場の拡大に取り組んでいます。

CSI は、買掛金事業に加えて、長年にわたって法人向けの給油カード発行業務を行っており、さらに法人の出張経費精算の支払ソリューションの提供を開始しました。これらの相互補完的な事業は、北米市場とグローバル市場の双方で更なる成長機会をもたらします。

## ファストフォワード計画に則った戦略的買収

エデンレッドは、グローバルな技術基盤を絶えず強化して、より安全で効率的、かつ革新的なサービスを、77 万社の法人顧客、150 万店の提携店舗および 4,400 万人の利用者から成る独自のエコシステムに提供しています。エデンレッドは、企業間決済ソリューションの提供を 2 年近く前に開始して以来、革新的な支払ソリューションを提供しています。これらの基礎となっているのは、バーチャルカードの発行のほか、110 か国以上で順次展開している IATA イージーペイ (IATA Easypay) などのカスタマイズされたデジタル決済システム、フランスの不動産会社 Foncia の 150 万人の顧客に展開されている特定銀行振替サービスです。

CSI の買収により、エデンレッドの支払ソリューションにおける技術的な先進性が強化されます。一方で、当グループがグローバル展開していることが、CSI の成長を後押しする大きな原動力となるでしょう。

ファストフォワード戦略に則った今回の買収により、エデンレッドは、好調な企業間決済市場における開発推進と北米市場における存在感の大幅な増大が可能となります。

今回の買収は、2019 年初めに成立する見通しです。これにより、2019 年からグループの EBIT が増加し、2020 年からグループの純利益に反映される予定です。

「この北米のパートナーは、私たちがよく知る相手であり、この買収により、当社は好調な企業間決済市場の主要プレイヤーになるための資産を多数得ることができました。CSI は、確固たる基盤を有する成長著しいフィンテック企業です。当社は、これを機にこの事業分野の開発を加速していく所存であり、それが当グループの、特に米国における今まで以上の持続的かつ利益を生む成長につながることでしょ

「この北米のパートナーは、私たちがよく知る相手であり、この買収により、当社は好調な企業間決済市場の主要プレイヤーになるための資産を多数得ることができました。CSI は、確固たる基盤を有する成長著しいフィンテック企業です。当社は、これを機にこの事業分野の開発を加速していく所存であり、それが当グループの、特に米国における今まで以上の持続的かつ利益を生む成長につながることでしょ

この取引は、関係競争当局の承認が条件となります。エデンレッドは、シティグループ、ホーガン・ロヴェルズ法律事務所およびデロイトトーマツの助言を受けています。



## 【エデンレッドおよびエデンレッドジャパンについて】

エデンレッドは、企業、従業員、店舗向けトランザクションソリューションの世界的リーダーです。カード、モバイルアプリ、オンラインプラットフォーム、紙のヴァウチャーのいずれを提供する場合も、これらのソリューションはすべて、従業員の購買力向上、企業の経費管理最適化、店舗の付加価値ビジネス向上を意味します。

グループは、77万社の企業・公共団体において4,400万人の会社員と150万店の店舗をつなぐ特有のネットワークを築いています。

NYSE ユーロネクスト・パリ証券取引所に上場しており、日本を含む世界45か国で約8,000人の従業員を擁し事業を展開しています。2017年度グループ納品額は260億ユーロで、その78%は、カード、モバイルアプリ、およびウェブソリューションによる取引によるものです。

株式会社エデンレッドジャパン（旧パークレーヴァウチャーズ）は、日本における食事補助ソリューション「チケットレストラン（Ticket Restaurant®）」のパイオニア、およびマーケットリーダーで、エデンレッド（Edenred）の100%子会社です。

本リリース内のロゴや商品名につきましては、すべてEdenred社とその子会社の登録商標です。

URL: <https://www.edenred.jp>

チケットレストランサイト: <https://www.ticketrestaurant.jp>

公式 facebook アカウント: [www.facebook.com/TicketRestaurantJapan](https://www.facebook.com/TicketRestaurantJapan)

公式 Twitter アカウント: @Ticket\_RestJP

---

## 【本件に関する報道関係者のお問合せ先】

株式会社エデンレッドジャパン

マーケティング&コミュニケーション部

TEL: 03-3233-8151 Email: [erjp-pr@edenred.com](mailto:erjp-pr@edenred.com)